

Gezielter zu neuen Kunden

Cognism-Kontaktdaten, kurze TEAMS-Workshops und persönliches Vertriebscoaching in einem praxisnahen Jahrespaket

Für Start-ups, die mit begrenzten Ressourcen systematisch neue Geschäftskunden gewinnen möchten.

Das Angebot verbindet drei Bausteine, die in der Kundengewinnung unmittelbar zusammenspielen: passende Geschäftskontakte, praktische Vertriebsimpulse und persönliche Unterstützung bei der Umsetzung.

Das ist im Angebot enthalten

1 | Bis zu 1'000 selektierte B2B-Kontaktadressen

- Auswahl nach gemeinsam festgelegten Kriterien wie Branche, Region, Unternehmensgrösse und Funktion
- Bereitstellung als strukturierte, direkt bearbeitbare Kontaktliste
- Kurze Einführung in eine sinnvolle Such- und Selektionslogik

Dein Nutzen: Ihr konzentriert Eure Zeit auf relevante Zielunternehmen und Ansprechpersonen.

2 | 1–2 kurze, interaktive TEAMS-Workshops

- Nutzenorientierte Ansprache: vom Leistungsbeschrieb zur überzeugenden Kundenbotschaft
- Praxisnahe Erstersprache per E-Mail, Telefon oder LinkedIn
- Auf Wunsch: sinnvoller Einsatz von KI bei Recherche, Formulierung und Vorbereitung
- Arbeit an konkreten Beispielen aus den teilnehmenden Start-ups

Dein Nutzen: Wir entwickeln Formulierungen und Vorgehensweisen, die Ihr direkt einsetzen könnt.

3 | Persönliches Coaching für Vertriebsfragen

- Individuelles Sparring zu Zielkunden, Nutzenargumentation und Kontaktstrategie
- Feedback zu E-Mails, Gesprächseinstiegen, Follow-ups und Telefonleitfäden
- Unterstützung bei konkreten Herausforderungen während der Umsetzung

Dein Nutzen: Ihr erhält eine erfahrene Aussensicht, vermeidet typische Umwege und bleibt in der Umsetzung handlungsfähig.

VOM KONTAKT ZUM KUNDENGESPRÄCH

Einfach starten. Gezielt umsetzen.

Das Programm ist bewusst schlank aufgebaut und lässt sich gut in den anspruchsvollen Start-up-Alltag integrieren.

01 Zielgruppe klären Selektionskriterien und relevante Funktionen bestimmen	02 Kontakte erhalten Aufbereitete B2B-Kontakte als Arbeitsgrundlage nutzen	03 Ansprache entwickeln In den Workshops Botschaften und Erstansprachen erarbeiten	04 Umsetzung verbessern Mit persönlichem Coaching konkrete Fälle optimieren
---	--	--	---

Euer Vorteile auf einen Blick

- Ein abgestimmtes Gesamtpaket statt einzelner, unverbundener Massnahmen
- Fokus auf relevante B2B-Zielkunden und konkrete Praxisfälle
- Kurze Online-Formate mit möglichst wenig Zeitaufwand
- Persönliche Unterstützung auch nach den Workshops
- Attraktiver Einstiegspreis speziell für Start-up-Unternehmen

Investition und Laufzeit

Investition	CHF 300.– exkl. Mehrwertsteuer
Leistungsumfang	Bis zu 1'000 B2B-Kontaktadressen, 1–2 kurze TEAMS-Workshops und persönliches Vertriebscoaching während der Programmlaufzeit

Hinweis: Die konkrete Datenselektion und die Workshop-Termine werden nach der Anmeldung gemeinsam festgelegt. Die Anzahl der Workshops richtet sich nach Bedarf und Teilnehmerzahl.

Interesse?

Angebotsstart: September 2026 Für Informationen und Anmeldung: Daniel J. Schwarzenbach Sales Professional GmbH daniel.schwarzenbach@salesprofessional.ch +41 44 777 82 83 Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.	
--	---

START-UP ANGEBOT 2026/2027

Anmeldung Cognism & Sales Support

Verbindliche Anmeldung für die Nutzung vom 1. September 2026 bis 31. August 2027

CHF 300.–

pro Unternehmen / exkl. MWST

1 Jahr

1.9.2026 – 31.8.2027

max. 1'000

exportierte Adressen

1. Unternehmens- und Rechnungsangaben

Unternehmen / Firmenname	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
Ansprechperson	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
Strasse / Nr.	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
PLZ / Ort	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
Land	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
E-Mail	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
Telefon	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.
MWST-Nr. (falls vorhanden)	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.

Bitte oben die exakte Rechnungsadresse angeben. Die Rechnung über CHF 300.– zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer wird an diese Adresse gestellt.

2. Im Preis enthalten

Leistung	Dein Nutzen / Umfang
Cognism-Datenbezug	Maximal 1'000 exportierte Adressen innerhalb der Vertragsperiode nach Deinen Selektionskriterien. Die Adressen können auch in mehreren kleineren Tranchen bezogen werden.
Sales-Workshops via Microsoft Teams	Praxisorientierte Workshops, z. B. zu nutzenorientierter Neukundengewinnung und/oder zum Einsatz von KI bei der Kundengewinnung.
1:1 Sales Support	Individuelle Unterstützung und Sparring bei konkreten Kundengewinnungsmassnahmen, z. B. Zielkundenauswahl, Ansprache, Nutzenargumentation oder Follow-up.

3. Gültigkeit und Konditionen

- Die Teilnahme ist für ein Jahr gültig: vom 1. September 2026 bis 31. August 2027.
- Die Pauschale beträgt CHF 300.– pro Unternehmen, exkl. Mehrwertsteuer.
- Innerhalb dieses Zeitraums können insgesamt maximal 1'000 Adressen exportiert werden. Der Bezug kann in kleineren Tranchen erfolgen.
- Nicht bezogene Adressen verfallen nach dem 31. August 2027 und können nicht auf eine spätere Periode übertragen werden.
- Das Angebot endet automatisch am 31. August 2027. Es besteht keine automatische Verlängerung.

4. Verbindliche Anmeldung

Mit meiner Unterschrift bestätige ich die Anmeldung zum oben beschriebenen Start-up Angebot und die genannten Konditionen.

Ort / Datum

Name / Funktion

Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.

Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.

Unterschrift: